

biznes bez granic

Seminarium: „Bezpieczeństwo i finansowanie działalności eksportowej przedsiębiorstwa”

30 maja 2017 r.

Urząd Marszałkowski w Toruniu, Plac Teatralny 2, II piętro (sala 308)

(Udział w wydarzeniu jest bezpłatny)



WOJEWÓDZTWO
KUJAWSKO-POMORSKIE



Program

08.30-09.00 Rejestracja uczestników

09.00-09.15 **Inauguracja seminarium i wprowadzenie**

Kujawsko-Pomorskie Centrum Obsługi Inwestorów i Eksporterów (K-PCOIE) jako regionalna instytucja wspierająca eksporterów

Przedstawiciel Wydziału Rozwoju Gospodarczego, Urząd Marszałkowski w Toruniu

09.15-10.15 **I. Bezpieczny eksport**

Joanna Kowalska - Sales Manager, IFIS Finance, Piotr Osipiuk - Manager Credit Assessment Department, IFIS Finance

- Rodzaje ryzyk w handlu międzynarodowym.
- Działania prewencyjne zwiększające bezpieczeństwo obrotu w handlu zagranicznym.
 - Źródła informacji o zagranicznych rynkach i partnerach handlowych.
 - Znaczenie dokumentów handlowych w transakcjach handlu zagranicznego.

II. Wybrane formy rozliczeń międzynarodowych i sposoby ograniczania ryzyka transakcyjnego

- Gwarancja bankowa w obrocie zagranicznym.
- Inkaso jako najprostsza forma rozliczenia transakcji eksportowej.
- Istota i przebieg akredytywy dokumentowej.
- Formy zagranicznych kredytów kupieckich i kredytów bankowych.

10.15-10.30 Przerwa kawowa i networking

10.30-12.00 **III. Faktoring jako metoda finansowania i zapewnienia bezpieczeństwa obrotu w handlu zagranicznym**

Joanna Kowalska - Sales Manager, IFIS Finance, Piotr Osipiuk - Manager Credit Assessment Department, IFIS Finance

- Pojęcie faktoringu i przesłanki dla jego stosowania.
- Przebieg transakcji faktoringowej.
- Rodzaje faktoringu i wykup wierzytelności niewymagalnych.
- Kredyt bankowy a faktoring.
- Korzyści wynikające ze stosowania faktoringu w finansowaniu eksportu.
- Faktoring w praktyce (procedury, wymogi, koszty).

IV. Faktoring w sytuacji niewypłacalności kontrahenta.

- Niewypłacalność kontrahenta - konsekwencje dla Twojej firmy.
- Ochrona ubezpieczeniowa i warunki wypłaty odszkodowania.

12.00-13.00

Workshop z Bisnode Polska: Ocena wiarygodności potencjalnego partnera biznesowego

Paulina Lewandowska, Kierownik ds. klientów, Bisnode Polska

Minimalizuj ryzyko finansowe, oceniając stabilność i kondycję finansową firm. Wspólnie odpowiemy m.in. na pytania:

- jak sprawdzić czy partner handlowy jest wiarygodny?
- czy można odpowiednio wcześniej przewidzieć, że kontrahent przestanie płacić na czas?
- w jaki sposób sprawdzić zmiany w ryzyku współpracy z firmą?
- jak dowiedzieć o zmianach w składzie kierownictwa i powiązaniach przedsiębiorstwa?

Kontakt w sprawie seminarium:



Kujawsko-Pomorskie Centrum Obsługi Inwestorów i Eksporterów
e-mail: eksport@kujawsko-pomorskie.pl, tel. 56 62 18 751.